



## **REMOSA: fabricación de sistemas para el tratamiento de aguas residuales**

REMOSA, empresa de Siria fundada en el año 1981, está especializada en la fabricación de sistemas para el tratamiento de aguas residuales, reutilización de aguas y equipos para el almacenaje de líquidos, todo construido con calderería de poliéster reforzado con fibra de vidrio.

REMOSA es, en la actualidad, la única empresa de su segmento que dispone de una planta de I+D y que tiene como objetivo el ensayo, estudio, mejora y optimización de las líneas de depuración de sus productos. Además, cuenta con un departamento de ingeniería con la tecnología más avanzada, así como con un grupo de investigación propio, que les permite ofrecer un servicio integral en la puesta en marcha de soluciones para el tratamiento de aguas residuales urbanas.

La vinculación del CTM Centre Tecnològic y REMOSA se remonta a la colaboración que tuvieron conjuntamente con el CDTI (Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial), en el desarrollo de una nueva planta y de un laboratorio de ensayos, una iniciativa que representó una apuesta clara por el I+D en el sector.

El CTM Centre Tecnològic ayudó a REMOSA en la definición y presentación del proyecto a las autoridades locales para dar peso a la I+D al proyecto y mostrar los beneficios del mismo y al mismo tiempo, les asesoró en temas de financiación así como en la I+D técnica y científica.

### **Preguntamos al Sr. Valentí Reguant, gerente de REMOSA, ¿por qué motivo REMOSA decidió hacer I+D y como se organizó internamente?**

En un principio, cada vez que nuestro Departamento Técnico desarrollaba un nuevo diseño o modificaciones de los diseños ya existentes, necesitábamos la colaboración de los clientes para realizar los correspondientes tests y comprobaciones de rendimientos y resultados.

Como os podéis imaginar, era un tema complicado, ya que era necesaria la colaboración y la buena predisposición del cliente. La distancia del cliente y el control limitado sobre el manejo de los equipos con pruebas, era una tarea difícil y por este motivo, surgió la necesidad de disponer de un Banco de Pruebas propio para verificar los resultados de nuestros diseños, con total control y máxima autonomía y fiabilidad de los resultados obtenidos.

Membre de:



Una vez tomada la decisión, evaluamos las necesidades y vimos que nos hacía falta disponer de un caudal de aguas asimilables urbanas que estuviera situada cerca de Súria. El mejor lugar estaba claro que tenía que estar situado al lado de la depuradora de Súria, por este motivo, en enero del 2001, nos dirigimos al ACA explicando el proyecto y solicitando su autorización para captar los caudales suficientes. La respuesta fue afirmativa, pero hacía falta también la conformidad del gestor de la depuradora, SOREA, que también estuvo conforme. Con el consentimiento del ACA y de SOREA, sólo nos faltaba la autorización del Ayuntamiento de Súria; nos hicieron falta tres años pero finalmente lo obtuvimos.

- Una vez la empresa y sus profesionales deciden realizar una apuesta de futuro en este sentido, ¿cómo consiguieron los recursos para poner en funcionamiento la I+D?

Como muy bien dices, un vez tuvimos claro el proyecto y el valor de la inversión, exploramos qué ayudas existían, por este motivo contactamos con el CTM y desde entonces, el CTM Centre Tecnològic ha estado a nuestro lado ayudándonos y asesorándonos.

- Conseguir sacar al mercado nuevos productos que en algunos casos parten de propuestas arriesgadas en I+D, demuestra que hace falta que las empresas apuesten en este sentido. Para el Sr. Reguant, ¿qué beneficios considera que le ha aportado la I+D a sus productos?

El primer beneficio es el conocimiento que obtienes a todos los niveles. Para REMOSA, la I+D nos ha obligado a salir del día a día, nos ha permitido levantar la cabeza y mirar al horizonte, poner en común nuestros conocimientos y contrastarlos con las nuevas tendencias, reinventando nuevos productos, mejorando y ampliando la gama, adaptando los productos existentes o nuevos a las nuevas necesidades de mercado.

Para que os hagáis una idea, en los últimos tres años y gracias al esfuerzo en I+D, hemos casi doblado el número de referencias de nuestro catálogo de productos.

- ¿Qué consejo le daría a otras empresas que en la actualidad están pensando en el desarrollo de proyectos de I+D?

No soy persona para dar consejos, pero lo que sí que tengo claro es que, en todo plan estratégico de las compañías, hay que tener muy en cuenta la partida de I+D y el conocimiento, si lo que se quiere es avanzar con solidez.



- Las empresas que hacen I+D, normalmente empiezan por proyectos de pequeña envergadura y poco a poco acaban desarrollando proyectos más importantes. ¿En qué situación se encuentra la I+D en REMOSA?.

Actualmente, estamos trabajando en el proyecto “SOSTAQUA” para el desarrollo tecnológico del ciclo sostenible de las aguas urbanas, un proyecto liderado por AGBAR y con la participación de 16 empresas, que tiene una duración de cuatro años.

REMOSA es un claro ejemplo de éxito empresarial. Desde la gerencia de la empresa se ha tenido una visión clara de la I+D que les ha permitido generar un conocimiento que les ha permitido ofrecer productos tecnológicamente competitivos, diferenciados de los de la competencia. Además, la dinámica de la I+D ha hecho que REMOSA sea verdaderamente ágil en el diseño de productos, con un *time to market* verdaderamente ajustado.

REMOSA cuenta con dos centros de producción, en Súa y en Noblejas (Toledo) y un equipo de profesionales formado por 180 trabajadores (130 directos y 50 indirectos). Cuenta con colaboradores en toda España, Francia y Portugal, y con cobertura internacional que les posibilita llegar a países como; Alemania, Argentina, Francia, Marruecos o Chile, entre otros.

Membre de:

